
Cómo negociar con los bancos

Finanzas (estructura / operativo)



Formación

Beneficios de la Formación



El curso tiene como objetivo proporcionar a los participantes las habilidades y conocimiento necesario para negociar de manera efectiva con entidades financieras a partir del conocimiento de la forma que analizan las operaciones. Los participantes aprenderán a gestionar y mejorar sus relaciones con estas instituciones, así como a obtener mejores condiciones y resultados en sus transacciones financieras.

¿Cómo ayudo a las Organizaciones?

- **TALLER:**
Cómo negociar con bancos.
- **DIRIGIDO:**
Propietarios, Directores Financieros, Departamento de Control de Gestión, Contabilidad y cualquier persona interesada en cómo conocer cómo negociar con las entidades financieras.
- **OBJETIVO:**
Dotar al asistente de los conocimientos suficientes para poder presentar y defender las necesidades financieras de la empresa ante las entidades bancarias con el objetivo de obtener el volumen de financiación, plazo de devolución y coste en las mejores condiciones posibles.
- **METODOLOGÍA**
Metodología mixta, donde se aporta los conocimientos teóricos necesarios pero combinados con un caso práctico global.
- **MODALIDAD:**
Presencial.
- **DURACIÓN:**
6 horas.

Programa



■ **Módulo 1: Introducción a las entidades financieras**

Tipos de entidades financieras y sus roles.
Principales productos de activo y de pasivo.

■ **Módulo 2: Cómo analiza una entidad financiera a un cliente**

Sector y Modelo de Negocio de nuestra empresa.
La visita a nuestra empresa: Conocimiento del funcionamiento.
Estudio financiero del negocio con el objetivo de analizar la capacidad de devolución de la empresa.
Naturaleza de la información solicitada y qué se analiza.
Principales indicadores utilizados.
Estudio de la capacidad de reembolso (Cash Flow).
Análisis endeudamiento, RAI y ASNEF.
Las garantías.
Negociación de términos y condiciones.

■ **Módulo 3: Principales actitudes en la interacción entre banco y empresa.**

FORMADOR

Alejandro Martínez



Cuenta con más de 25 años de experiencia en el área de Consultoría Financiera y Auditoría tanto en el ámbito multinacional como en la PYME. En la actualidad ofrece servicios de Dirección Financiera a PYMES y valoración de negocios que combina con su gran pasión, la formación en Valoración de Empresas y Evaluación de Inversiones en Escuelas de Negocios además de ofrecer formación en el área contable a compañías del IBEX - 35.



Formación

Enseñar — Formar — Practicar

Enrique Hierro Díez

projectmanager.formación@tempusquality.es

Alejandro Iglesias Tuñón

direccion.formacion@tempusquality.es

tempusquality.es

Campoamor, 18. 2º C. 28004 Madrid. Tel.: 91 275 50 22. info@tempusquality.es